# 『日経クロストレンド』&『日経トレンディ』が分析する、 激動の 2020 年ヒット商品のヒットの理由

株式会社日経 BP トレンドメディア局長 (『日経クロストレンド』/『日経トレンディ』発行人) 杉本 昭彦



### 目 次

既要	1
はじめに	1
1. 2020 年ヒット商品	2
(1) 共通する 4 つのトレンド	3
(2)ヒット商品のヒットの理由	6
2.2021 年ヒット予測	8
(1) トレンド予測 上位に共通する3つのポイント	
(2)その他 注目のヒット予測	11
3. 『日経クロストレンド』	12
(1)『日経クロストレンド』とは	
(2)トレンドマップ調査とは	
(3) トレンドマップ調査 2020	
(4)『日経クロストレンド』読者の注目記事	
(5) アフターコロナの時代を読み解く注目記事	19
4.マーケティングを変える AI・データ分析の潮流	20
最後に	22

## 概要

毎年恒例のヒット商品分析だが、2020年は異例の一年となった。本講演では少し視点を変え、大きな経済の流れも含めて解説する。ヒット商品に学ぶべくは「背景のトレンド」=「ヒットにつながった"変化"」である。技術の進化、社会や消費者意識の変化を5年、10年単位で理解できれば、商品開発やマーケティングにおいて有利となる。市場規模の拡大が予想されている分野に関する知見は、事業に有利に働くだろう。

### はじめに

本講演では、株式会社 日経 BP (以下 日経 BP) 発行の『日経クロストレンド』および『日経トレンディ』が分析した「2020年ヒット商品」「2021年ヒット予測」に加え、今後注目の「デジタルテクノロジーの活用」などについて解説する。

「商品開発」「プロモーション」「営業販売」「消費利用」の4つのステップの中で、「商品開発」の場面では「2020年のヒット商品」「2021年のヒット予測」が、「プロモーション」「販売の現場」「実際の消費者動向の把握」などの場面では「トレンドマップ調査」(『日経クロストレンド』が独自に実施)が、それぞれ参考になるだろう。

さらに、『日経クロストレンド』の 2020 年に多く購読された記事の紹介を通じ、一種のトレンド指標ともいえる「マーケターの関心事」の現状について紹介する。

最後に、あらゆる面でテクノロジーが欠かせない社会的現状を踏まえ、AI の動向についても紹介する。

## 1. 2020 年ヒット商品

図1の予測と図2・図3の「2020年ヒット商品」を比較し、2020年を振り返る。予測と実際のヒット商品との関連を表1にまとめた。

図1:2019年12月発表「2020年ヒット予測」

出所:『日経トレンディ』2019年12月号

図2:2020年ヒット商品トップ10

		ни г у у то
順位	製品などの名称	根要
1	鬼滅の刃	"異能"のヒット作が累計発行部数1億部突破 食品から衣服まで全部売れる前代未開ブーム
2	マスク消費	国民総マスクで5000億円市場に急成長 異業種が続々参入し、関連商品もヒット
3	あつまれ どうぶつの森	約3カ月で500万本を売り上げた異例のヒット 無限に成長し続ける"あつもり経済圏"を確立
4	Zoom	テレワークの象徴が売り上げ100億円へ 会議用ツールが習い事や飲み会に波及
5	檸檬堂	レサワ界に現れた「超新星」が突然トップの座に "ちょい高"でも売れる新市場を作り上げた
6	AirPods Pro	密閉型に約変し消音性能で他を圧倒 テレワークでも活躍し首位を駆持した
7	モバイルオーダー	注文から決済まで非接触でスムーズ 新様式がコロナ禍の飲食店を救った
8	Shupatto	シリーズ累計で700万億を突破 レジ装有料化で畳めるバッグが躍進
9	今日から俺は!! 劇場版	"3世代仕様"設定と総力宣伝で興収50億突破 ヤンキーが映画館ににぎわいを取り戻した
10	ゴキブリムエンダー データ	くん煙剤に上積みしてシェア約3割に到達 ものぐさなゴキブリ嫌いの"救世主"に

図3:2020年ヒット商品11~30位

サントリー緑茶 伊右衛門	「緑の液色」映えの戦略が大当たり 年間5500万ケースのV字回復
愛の不時着	Netflix有料会員500万人に貢献 第4次韓流プーム呼んだ王道ドラマ
リングフィット アドベンチャー	フィットネスとゲームの融合に成功 適年品質で争奪戦も160万本突破
食べチョク/ボケットマルシェ	厳選集家が売りの産直ECが隧道 リピーター締出で流過載額40倍も
popln Aladdin 2	天井からつる新発想で累計6万台超 より障害物に強い2代目が続好調
スマホ証券	初心者・若年層の投資意欲を増進 ネット大手に劣らぬ年30万口座ペース
ファブリーズ W消臭 トイレ用消臭剤+抗菌	においの悩みを「抗菌」追加で解決 時代のニーズに合致しシェア30%超
note	利用者急増で6300万人突破サロン化理象も生まれる新基盤
オンライン診療	「初診解禁」で新規利用者が9倍増 コロナ下での過院自粛を解消した
J01	韓流オーディション番組発の新星 計6500万票を集め、社会理象に
MIYASHITA PARK	「4階に屋上公園」という技あり開発 開放感求め汚谷ー原宿に新たな人方
ベルチェ素子クーラー	冷却デバイスで体を冷やす新習慣 外仕事の人に定義し20万台超え
ライズ/ロッキー	コンパクトSUV人気を受け大躍進 高いコスパを武器に2計で計14万台
無観客ライブ配信	有料でも見たい「画面越しの熱濱」 20億円還元のブラットフォームも
ボータブル電源	防災&キャンプ需要で大幅伸長 高額の大容量タイプもよく売れた
ウーノ 男子コスメ	肌色補正用クリームが累計84万個
スフレ・ブリン	「食感」「音」がSNSで話題に ご事業需要で率り上げ36億円
ロキソニンS外用薬シリーズ	第2類への移行で一気に定番品に 「解禁 後は7.2億円と市場の1割強に
プレミアムルームウエア	アパレル不調でも"家中服"は絶好調 5万円のパジャマが売り上げ4倍
GoToトラベル	「上限2万円」で1689万人を動員 "東京解禁"発表で一気にブレイク

出所:『日経トレンディ』2020年12月号